

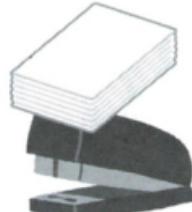
コピー用紙

文具

インクリボン…

消耗品は9月末までに購入するべき？

「消費増税前のまとめ買い」の損得勘定を考える



税理士 落合孝裕

これまで税率の引上げ前には、「まとめ買い」をいかに上手にすべきか？ がテレビやネットでよく話題になります。今年は消費増税の年。いよいよ10月1日から消費税は10%になります。その直前の9月末までに、会社ではいつもより多めに仕入をしたり、消耗品などの「まとめ買い」をすべきですか？

いよいよ今年10月から消費税率が10%となります。軽減税率への対応など事前準備を進めている会社も少なくないでしょう。ところで、会社で日々使う消耗品について、増税前にある程度まとめ買いをしておいたほうが得なのでしょうか？ 税込1万800円のものが1万1000円になってしまふのですから、一見、まとめ買いしたほうがよいようにも思えます。ここでは「消費増税前のまとめ買い」の損得勘定を考えてみましょう。

飲食料品や日刊新聞等は軽減税率の対象で8%のままでですが、それ以外はすべて10%です。差引で2%の差額が生じます。金額が大きくなると消費税の差額は大きくなります。たとえば1000万円なら、消費税は10%で100万円、8%で80万円、差額は20万円になります。これくらいになると損得の差は大きくなりますね。

ところで、増税前に「まとめて買い」をすべきかどうかは、ケースにより、答えは異なります。以下にケース別に考えてみましょう。

- (1) 売上はすべて10月以降に発生して、売上が1億円で、仕入が8000万円とします。計算を単純にするために、
- (2) 仕入以外に経費はまったくなしとします。
- 仕入にかかる消費税は、2つのケースで比較して考えます。
- ・9月中に仕入：すべて8%
 - ・10月中に仕入：すべて10%

実際に消費税の納税額を計算すると、次ページ図表1の通りとなります。
仕入がすべて8%のケースでは、仕入について支払う消費税は640万円で済み、160万円得をしますが、一方で消費税の納税額は360万円なので、160万円損をします。
仕入がすべて10%のケースでは、仕

ももちろん、この考え方は仕入に限りません。消耗品など消費税がかかる経費もまったく同じ考え方になります。つまり、会社の場合は「まとめて買い」はしなくてよい、ということになります。

なぜ、こういう結果になるのでしょうか？ それは、消費税は預り金にすぎないからです。預かった消費税を納めるにすぎないので、預かった消費税が大きくなれば、納税額は大きくなりります。一方で預かった消費税が小さくなれば、その分納税額は小さくなります。

通常の会社の場合は損得なし？

まず、通常の会社を前提に考える
と、原則として「まとめ買い」はし
なくてよい、ということになります。
ちょっと意外かもしませんが、実際

図表1 消費税の納税額の計算

前提：売上はすべて10%、仕入以外の経費はない

(単位：万円)

区分	仕入がすべて8%		仕入がすべて10%	
	税抜き	消費税	税抜き	消費税
売上	10,000	1,000	10,000	1,000
仕入	△8,000	△640	△8,000	△800
差引	2,000	360	2,000	200

もちろん、実際はさらに仕入や経費で支払う消費税が絡みますので、少し複雑になります。それでもやはり考え方は同様です。

預かかった消費税（仮受消費税）から、

支払った消費税（仮払消費税）を差し引いた残額が納税額になります。売上時に預かかった仮受消費税の金額が変わらないとすると、仕入で支払った消費税が少なければ（8%）、差引の納税額は多くなります。

■ 仕入がすべて8%

支払う消費税は、640万円で済む（160万円の得）。

納税する消費税は、360万円となる（160万円の損）。

■ 仕入がすべて10%

支払う消費税は、800万円となる（160万円の損）。

納税する消費税は、200万円で済む（160万円の得）。

結論

通常の会社の場合、「まとめ買い」をしても損得なし。

それでは、消費税の増税前後で、会社はどう判断すればよいのでしょうか？ 増税前の慌ただしいムードに流されずに、通常通り、必要な分だけの仕入

会社としてはこう判断しよう

強いてメリットと言うと、消費税を納税するまでの資金繰りが、少し楽になるということくらいです。

一方で、仕入で支払った消費税が多くなるため、結局のところメリットはありません。

額は多くなります。

をして、必要な分の経費を使えばよいのです。

これまで消費税の増税は3回ありました。

① 平成元年（1989年）4月……

消費税3%の導入

② 平成9年（1997年）4月……

3%から5%へ増税

③ 平成26年（2014年）7月……

5%から8%へ増税



いずれも増税後には、消費の落ち込みがありました。

10%に増税した後の10月以降も、やはり消費の落ち込みが予想されます。

10月後半から年末にかけて、各社で在庫がダブつく可能性があります。そうなったときに、仕入業者と価格交渉をして、場合によっては少し多めに買って、値引きをしてもらうのがよいでしょう。

仕入価格が下がれば、下がった分は

会社の利益になります。消費が落ち込んでからの購入となれば、仕入先からは喜ばれると思います。

経理担当は、直接仕入れ先と価格交渉する立場ではないと思いますが、経理の立場から、こういった対策を事前に社長や幹部の方にアドバイスすることはできるはずです。

消費税の納税の仕組みを理解できていない社長や幹部社員は意外に多くいます。皆さん、実際に数字を使って説明してみましょう。

さらに、増税後に予想される消費の落ち込み、その後の値引き交渉の必要性まで説明できれば、皆さんの社内の評価が大きく上がるることは間違いません。

そうは言つても、増税前後の商品の売れ行きは、少し読めない面がありまます。増税直前の9月に物が売れすぎて、在庫切れになってしまうこともあります。

皆さんの会社の仕入業者にこういう事

態が起きてしまって、会社で売る商品
がなくなってしまいます。そうであれ
ば、9月中に多めに仕入れる必要もあ
るでしょう。

社長をはじめ、仕入を担当する幹部
の人たちは、皆さんからのアドバイス
や、予想される事態も加味して、経営
判断をしていくことになります。

税率の区分に注意する



ける必要があります。

いつの時点で消費税を認識するか、
あらためて考えてみましょう。

売上、仕入、経費、固定資産の取得
など、必ずしもお金が動いた日ではあ
りません。具体的には、以下の日とな
ります。

(1) 売上や固定資産の取得

引渡しの日

(2) 請負(工事やサービス)

① 住宅建築など物の引渡しがあるも

の:引渡しの日

② サービスなど物の引渡しがないも
の:サービスなどが終了した日

さて、経理担当として消費税の増税
前後で気をつけることは、何と言つて
も、8%と10%の税率の区分を間違え
ずに処理をすることがあげられます。
まずは、会計ソフトのバージョンア
ップは忘れずに行なってください。8
%と10%の税率の区分に関しては、と
くに9月末と10月初めの処理に気をつ

次に、リース料や事務所など消費税
が課税される不動産の賃借料は、少し
特殊な取扱いとなっています。

まず、リース料です。車両やコピー
機などのリースのほとんどは、「所有
権移転外ファイナンス・リース取引」

となっています。この取引では、リース
を受ける会社は中途解約ができず、
費用のすべてを負担して、その車両等
を使用します。また、所有権はリース

会社のままで、リースを受ける会社に
は移転しません。この場合は、リース
開始日の税率が、最後まで適用されま
す。

したがつて、9月までに開始したも
のは最後まで8%のリース料、10月以
降に開始したものは最後まで10%のリ
ース料となります。

この場合の損得も先ほど説明した考
え方と同様です。

会社の場合は、9月までにあせつて
リース契約を結ぶ必要はありません。
消費税の損得はないわけですから、10
月以降にゆっくりと選べばよい、とい
うことになります。

次に、事務所の家賃や駐車場の賃料
など、消費税が課税される不動産の賃
借料はどうでしょう。通常、不動産の

賃借料は、「前家賃」といつて、前月末に翌月分の賃借料を支払う契約になります。その場合は、原則として10月分の賃借料、つまり9月末に支払う分から10%となります。

経過措置の取扱いにも要注意！



税前後は特別な取扱いがいくつかあります。経過措置が定められているものは、必ずその税率で経理処理しなければなりません。

これも経理担当として押さえておくべき点ですね。

国税庁から以下のタイトルで情報が公開されています（平成31年（2019年）10月1日以後適用する消費税率9年）

等に関する経過措置）。そのうち、発生する可能性が高いものは、以下となります。

(1) 旅客運賃

9月30日までに支払ったものは10月以降の運賃でも8%

(2) 水道光熱費

10月31日までに支払義務が確定する

(3) 請負工事

3月31日までに契約したものは、10月以降の工事終了でも8%

(4) 事務所、駐車場の賃借料

以下の3点のすべてに該当する場合は、賃借料はすつと8%のままとなります。

① 平成31年（2019年）3月31日までに、賃貸借契約を結んでいること

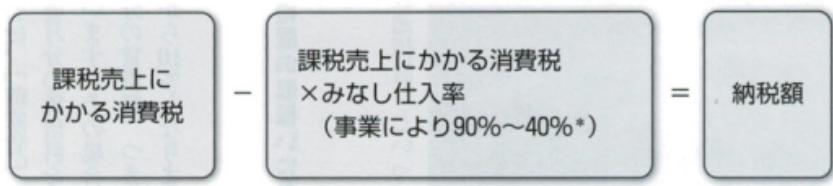
② 平成31年（2019年）10月1日前から引き続き賃貸借をしていること

③ 契約期間中に賃借料の変更を求めることができる定めがないこと

（注）契約期間中に賃借料の変更を求めることができる定めとは、具体的には、「賃料については、公租公課の変動、経済情勢の変化、近隣の賃料相場等により、当事者間で協議の上改定することができる」といった定めを指します。

実際には、③の定めが記載されている契約書がほとんどです。したがって、経過措置の取扱いとならず、結果的に

図表2 簡易課税を選択した場合の消費税の納稅額



*みなし仕入率

第一種事業（卸売業）90% 第二種事業（小売業）80% 第三種事業（製造業等）70%
第四種事業（その他の事業）60% 第五種事業（サービス業等）50%
第六種事業（不動産業）40%

10月分以降の家賃は10%になります。
ただし、念のために、今のうちに賃貸
契約書を確認しておく必要はあるで
しょう。

「まとめ買い」で
メリットのあるケースとは？

さて、9月末までの「まとめ買い」
に話は戻りますが、すべての会社につ
いて、「まとめ買い」はメリットがな
いかというと、これはそうでもありま
せん。

以下の2つのケースでは、税率が8
%のときに、「まとめ買い」をするこ
とで、2%分得することになります。

円以下が対象です。

売上が小さい規模の会社等に加えて、
・居住アパート、マンション経営
・クリニック
なども対象となります。

これらは、そもそも消費税が非課税
売上の事業ですので、その事業しか行
なっていない場合には免税事業者とな
ります。納める消費税がありませんの
で、支払う消費税は2%安いほうが
そのまままるまる得になります。

(2) 簡易課税の選択事業者

消費税の「簡易課税」については、
基準期間（2年前）の課税売上高が5
000万円以下の会社等は、選択によ
り適用することができます。「簡易課
税」の場合、納稅額の計算は、売上に
一定の率をかけて計算しますので、仕
入にかかる消費税は納稅額に影響あり
ません（図表2）。

(1) 免税事業者
免税事業者とは、消費税の納稅義務
がない会社や個人事業主です。基準期
間（2年前）の課税売上高1000万

やはり、支払う消費税は2%安いほ
り

うが、その分まるまる得になります。

皆さんの会社、さらに関連会社で(1)、(2)に該当することがあれば、同様に社長に伝えておきましょう。

そしてプライベートでの「まとめ買い」もお得になります。

消費者としてプライベートで買うものは、消費税が差し引けるわけではありません。これは消費税が「間接税」たるゆえんです。間接税なので、税の



負担者は消費者、納税者は会社または個人事業主と、税の負担者と納税者は別となっています。

これは、法人税や所得税など「直接税」つまり、負担者と納税者が同一である税と明確な違いですね。

消費者は、消費税を負担するだけ、とすることになります。これは社長さんも皆さんも消費者としては同じ立場です。家庭の日用品などは9月末までにある程度「まとめ買い」をしておくとよいでしょう。



● おちあい たかひろ



税理士。横浜市立大学卒業。91年税理士登録。96年独立。資産家向けの資産税、中小企業向けの会計・税務が専門。32冊の本を出版し、執筆・取材実績は430回。【近況】税金関係の無料メールマガジンを始めて8年で400回を超えた。税金の最新情報をお届けしていますので、ぜひご覧ください。ホームページより登録できます。

<http://www.ochiaikaikei.com/>

ここでの内容を、ぜひ皆さんから社長に説明してください。さらに、社内で回覧して周知をはかつていただければと思います。